

NUEVO

Diplomado en Negociación y Manejo de Conflictos

Descripción

El Diplomado en **Negociación y Manejo de Conflictos** tiene como meta formar a los participantes en habilidades de liderazgo y resolución de conflictos, promoviendo la gestión efectiva de equipos y la consecución de objetivos organizacionales. Este programa se desarrollará en modalidad virtual, con encuentros sincrónicos de una hora con un tutor, garantizando una formación interactiva y práctica.



Plan de estudios

Módulos	Temas	No. de horas
	Qué es el liderazgo, definición y principios positivos.	
Liderazgo, el Rol del Líder	 Estilos de liderazgo y su influencia en el bienestar laboral Inteligencia emocional para líderes. 	20
La Gestión del Equipo	• Diseño efectivo de equipos de trabajo.	
para Consecución	Establecimiento de objetivos claros y medibles.	20
de los Objetivos	Liderazgo orientado hacia los resultados.	
Equipos de Alto	Definición y características de los equipos de alto rendimiento.	
Rendimiento:	• Factores que influyen en la transformación de los equipos.	20
Características y Transformación	• Desarrollo de habilidades y capacidades individuales para el alto rendimiento.	



al **45**% DCTO*

PRECIO NETO

\$1.800.000cop

Diplomado en Negociación de Conflictos

- Duración de la formación: 4 semanas
- & Horas de trabajo: 80 horas
- □ Total módulos: 3
- Modalidad híbrida: virtual

¿Por qué elegirnos?



Formación con un enfoque práctico y aplicable



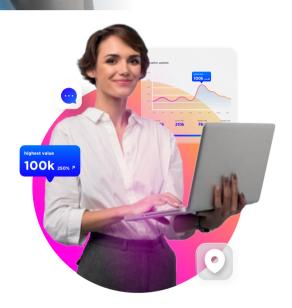
Docentes expertos en su área de estudio



Programas diseñados a la medida



Certificación con respaldo institucional





- (+57) 311 636 4727 (+57) 311 678 6596
- Calle 72 #41C-64 Barranquilla, Atlántico.
- nayosfigueroa@americana.edu.co
- @americanabq